

LIMITLESS POSSIBILITIES

夢、心、そして喜び。新たなチャレンジはここから始まる。

ソリトン発、 世界へ

国内No1から
世界のデファクトスタンダードに

原点

Soliton:ORIGIN

ソリトンシステムズは、独立系メーカーとして日本のITネットワーク黎明期から、企業ネットワークの構築や情報セキュリティ分野のトップを走り続けています。

<起業に至る経緯>

米国でマイクロプロセッサが誕生した頃、インテル社に在籍した鎌田信夫（現社長）が、その関連業務や応用研究活動で知り合ったジャーナリスト、大学教授、メーカーの研究員など、11人の博士を含む37人の出資により設立しました。

<時代のトレンドをつかむ>

1991年には、ITネットワークの普及を予測して日本語TCP/IPを初めて開発、販売。個人情報保護法の施行（2005年）に先んじて、1997年には情報セキュリティシステムを開発、販売し、ICカードなどでも数多くの採用実績を誇っています。2009年には災害・救急現場からのライブ中継システムを開発して、IT分野からの社会貢献を実現しました。

<上場、そして世界へ>

独立系企業として堅実に業績を伸ばし、2007年にジャスダック市場に株式公開、2016年に東京証券取引所市場二部、2017年に一部に市場変更しました。

常にトレンドの先を読むこと、最先端技術に挑戦し続けること、そしてモノづくりにこだわること。これらのスタンスこそがソリトンが目指すものです。

「創造性と国際性を持つ技術者集団」としてこれからも世界に挑戦し続けます。

企業理念

<Mission>

ネットワークおよびマイクロなデバイス技術の進歩によって、質・量・スタイルがダイナミックに変化していく人間の知的活動を支援し、人々の幸せと社会の繁栄に貢献すること。

最先端の技術で、顧客に喜ばれる質の高い製品とサービスを提供すること。

<行動基準として>

ビジネスにおいては、「Fair」であること。コンプライアンスを守ること。

社員は仕事に誇りを持ち、いろいろな場面において「Reasonable」に振舞うこと。

会社概要

社名

株式会社ソリトンシステムズ (Soliton Systems K.K.)

本社

東京都新宿区新宿 2-4-3

設立

1979年3月1日

資本金

13億2,650万円

代表取締役社長

鎌田 信夫

従業員数

803人 (2018年12月31日現在)

業績

売上高：152億円 (2018年12月期・連結)

上場市場

東京証券取引所 市場第一部

海外連結子会社

アメリカ (サンノゼ)、中国 (上海)、シンガポール、デンマーク、オランダ

本社オフィス



代表取締役社長
鎌田 信夫



- 略歴 -

1979年ソリトンシステムズを創業。創業以前は、インテル社研究員、インテルジャパン社マーケティングマネージャーとして、日本におけるマイクロプロセッサとその応用技術の普及に努めた。東京工業大学大学院修士、理学博士 (応用物理学)。

事業内容

IT セキュリティ事業 多様化するセキュリティ問題を解決

ITセキュリティ、サイバー攻撃対策関連のオリジナル製品を開発・販売

ITセキュリティ製品の開発、販売、技術支援、システム構築、運用保守までを一貫して行っています。情報化社会の進行と増加し続けるサイバー攻撃に対応するため、今や企業だけでなく国家から個人までがセキュリティ対策を求められる時代となりました。国産ITセキュリティメーカーとして、安全なネットワーク環境を提供する様々な製品を提供しています。

サイバーセキュリティ

SmartOn®

PC 利用時に入力するID/パスワードに、生体情報(顔/指紋/静脈)や物理トークン(ICカード/USBキー)を組み合わせ、ユーザー認証を強化するセキュリティシステム



InfoTrace Mark II

防御・検知・対応を包括的に支援する次世代型エンドポイントセキュリティソリューション

ネットワークセキュリティ

NetAttest EPS

ネットワーク認証に必要な機能がすべて揃った国産のアプライアンス製品



働き方改革セキュリティ

Soliton SecureAccess

働き方改革、インターネット分離、BYODなどの課題を、安全性と利便性を両立しながら解決するテレワークソリューション

※株式会社富士キメラ総研「ネットワークセキュリティビジネス調査総覧」より

映像コミュニケーション事業 機動性の高いハイビジョン映像中継を実現

モバイル回線を利用した、高品質映像中継システムの開発・販売

これまで衛星回線を使用してきた高品質映像伝送を、よりリーズナブルなモバイル回線で利用できるライブ中継システム「Smart-telecaster」の開発、販売、構築及び運用支援を行っています。国内外の放送局をはじめ、消防・警察・自治体の災害対策室など様々な公共機関で活用されています。

ライブ中継システム

Smart-telecaster™ Zao-S

世界最小・最軽量 H.265モバイルエンコーダ



エコ・デバイス事業 IoTデバイスにも取り組む特殊半導体とFPGAの提供

センサー、IoT関連機器の開発・販売

アナログ・デジタル混合半導体デバイスおよび組込みシステム、IoT関連製品の開発を行っています。

ソリトンシステムズの強み



1 自社開発し続ける独立系 IT メーカー

創業時から新しい技術トレンドを見据え、いくつもの「日本で初めて」を創り出して来ました。独立系 IT メーカーだからこそ、市場のニーズをとらえ素早く自由な発想でものづくりをすることができます。

ITセキュリティの特定分野において、長年にわたり複数製品で国内シェアNo.1を獲得しています。



2 独創的な技術にチャレンジするオープンな社風

ソリトンの特長は「独創的な技術に挑戦できること」、そのチャレンジにふさわしい「オープンで自由な環境があること」です。世界を舞台に本人の得意分野や個性を活かした仕事にチャレンジできます。



3 創造性と国際性を持った技術者集団

自社に開発部隊を持ち、創業から40年経った今も一貫して先進の技術を追求し続けています。技術力に裏付けされた数々の賞も受賞。

「独創性」と「感動」を与える自社製品をこれからも提供していきます。

Photo Gallery

ソリトンの社風や事業の一部を写真でご紹介します



本社受付フロア。目の前に広がる景色が自慢です。
明るく開放的な空間でお客様をお出迎え。



現場の出来事はすぐにメンバーに報告。
みんなで次の戦略を考えます。



困ったことがあれば、先輩に相談。
風通しの良い社風もソリトンの良さであり強みです。



ソリトン主催セミナー。多くのお客様に自社ソリューション
をご紹介します。



歴史を感じることの出来る表彰スペース。
ソリトンが誇る技術力の証でもあります。



映像伝送技術を利用した遠隔運転の実演。
最新の技術で新たなビジネス領域を開拓します。



海外展示会でのソリトンブース。
自社製品を日本から世界へ発信しています。



社内にあるソリトンバー。お客様をお招きしたり、社員同士の
交流を楽しんでいます。

拠点紹介



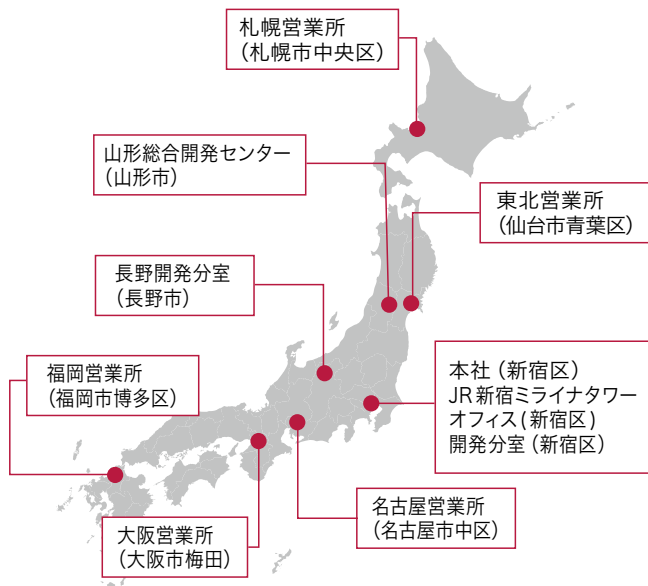
本社



JR新宿ミライナタワーオフィス



開発分室



大阪営業所



山形総合開発センター

海外拠点

アメリカ	中国	デンマーク	オランダ	シンガポール
サンノゼ	上海	コペンハーゲン	アムステルダム	シンガポール

職種紹介

ソフトウェア開発

主に自社製品に関する要件定義から設計、プログラミング、テストなどを行います。クライアント・サーバーシステムでのアプリケーションやWEB系アプリケーションなど、幅広い開発業務を担当します。国内外のトレンドや市場ニーズを常に意識しながら、新製品・新機能の開発に取り組んでいます。

システムエンジニア (SE)

技術支援、システム構築、導入、サポート、トレーニングなどを行います。お客様に快適なシステム運用をしていただけるように、導入前の打合せから設計、導入、サポートまで一貫して行うため、自社製品のみならず幅広いIT知識やコミュニケーション能力を必要とします。

営業・マーケティング

お客様のニーズに合わせた提案、販売、企画、プロモーションなどを行います。ソリトンが誇る製品・サービスを熟知し、新規市場の開拓から既存顧客への拡販、より多くのお客様に知っていただく活動を担当します。潜在的問題を掘り起こし、問題解決につながるソリューションを提供していく提案型の営業です。





IT セキュリティ開発部

慶應義塾大学大学院
理工学研究科卒
河西 高明 (2013年入社)

主な仕事内容

ソリトン自社製品の開発担当。
主にアプライアンス(ソフトと
ハード一体型) 製品の設計、
プログラミングなど。特に最
近は自社アプライアンス製品
共通の基盤システムを発案し
導入を推進。

世の中に役立つものを創り出したい。

ソリトンに入社を決めた理由は？

高いレベルの技術者と一緒に働けると思った
からです。就職先を選ぶ際、「誰と働くか」は
企業選びの大事な判断軸でした。知人から「ソ
リトンは技術者のレベルが高い」という評判を
聞いた時、外部エンジニアからも評価されるほ
どの技術力を持つこの会社なら自分のスキルを
磨き、成長できるのではないかと思います。

仕事のやりがい/ 職場の魅力を教えてください

何ととっても、幅広い仕事に携われることで
す。ソリトンは、やる気と学ぶ心さえあればや
りたいことに積極的に関わって頂けます。
私は今ソリトン製品共通の基盤システムを開発
していますが、これも「こういう仕組みがあれば
絶対に製品は良くなるし、将来の開発もしやす
くなる」と自ら提案し、進め方を考えて実現し
てきました。

世の中の役に立つものを創り出している実感と、
このような経験の積み重ねが自分を成長させて
くれるので、日々充実しています。学ぶことが多
くて毎日飽きません。

今後の目標を教えてください

まずは、今の基盤システムを確実に実装した
いです。そのためには信頼性を上げる必要があ
るので、最新技術の習得、仕様・設計の見直
し、プログラミング手法の改善など、これから
も必要な努力をし続けます。

そして、より良い製品開発をしてゆきたいで
す。また、自分の得た知識を世に発信してゆく
活動もしたいですね。自分が学べているのも世
の中のエンジニア達が共有してくれた情報があ
ってのことなので、自分も恩返しをしたいです。



技術部

東京都市大学
知識工学部卒
鈴木 貴大 (2015年入社)

主な仕事内容

ソリトン製品「NetAttest EPS」
のエンジニア。主にお客様へ
の製品導入前の技術サポート
やシステム提案など。
EPSの実機を使用した技術
トレーニングの講師も担当。

お客様に安心と信頼を提供する。

ソリトンに入社を決めた理由は？

IT 業界の幅広い知識を持ったエンジニアとし
て活躍したいと思い、それを叶えられるのがソリ
トンだと思ったからです。もともとスマホのアン
チウィルスや、映画で見たホワイトハッキング
など、IT 技術に興味がありました。普段何気
なく使っているアプリも、実は中身は複雑に
出来ていたり、セキュリティ対策がされている
ことに驚くこともありました。ソリトンは、セ
キュリティ分野において非常に幅広いビジネス
を手掛けているため、技術者として多くの経験
を積めるのではないかと思います。大学での
合同説明会で人事担当の方が明るく楽しそうに
会社を説明されていたことも印象的でした。

仕事のやりがい/ 職場の魅力を教えてください

お客様からのご相談に対し、期待いただいた
以上の解決策の提案が出来、「ありがとう！」と

感謝のお言葉をいただいたときにとてもやりが
いを感じます。システム導入は、お客様にとって
セキュリティ対策が出来る反面、管理の手間や
運用負荷が発生します。その負荷を少しでも軽
減するためのアイデアやノウハウがソリトンに
はたくさんあるので、それらを自分も学びなが
らご提案しています。日々意識しているのは、
「先を見越した提案」です。将来的に管理しな
くてはならない対象のものが増えたとしても、
「今こうしておけば、より良い使い方ができま
すよ」と提案することで、ソリトンの付加価値や
「ありがとう」につながると感じています。

今後の目標を教えてください

製品単体の知識だけでなく、他のソリトン製
品、ネットワーク技術などの知識を持ち、幅広
く対応できる「引き出しの多い」エンジニアにな
りたいです。それを目指せる環境はソリトンにあ
ると感じています。



IT セキュリティ営業部

日本大学 経済学部卒
胡 仔林 (2017年入社)

主な仕事内容

自社製品の提案・販売を行う営業担当。パートナー企業様と協力して全国のユーザー様にソリトン製品を広く提供。

最先端の技術力で挑戦をし続ける。

ソリトンに入社を決めた理由は？

「ソリトンの挑戦する社風」が、自分のチャレンジ精神と重なり、とても共感出来たからです。私は、上海出身で19歳で日本に留学後、現在に至るまで様々な挑戦をしてきました。会社説明会で「市場シェアNo1」の製品を持ちながら現状に満足することなく、最先端の技術力で次々と挑戦をしている会社であることを知り、ここなら自分も挑戦し、成長し続けるのではないかと思います。当時、文系の私はIT分野で活躍できるのかと不安だったのですが、先輩社員の方が「文理問わず、チャレンジ精神があれば大丈夫!」と背中を押してくれたのも大きな勇気につながりました。

仕事のやりがい/職場の魅力を教えてください

お客様に営業としての私を信頼していただけたときにやりがいを感じます。以前、あるパートナー

のご担当者が企業内で別の部署に異動になり、ソリトン製品を提案する立場ではなくなりましたが、異動先で別の方に私のことを紹介していただき、案件に繋がりました。異動になっても、私のことを覚えていただいていた、とても嬉しかったです。お客様と継続した人間関係（信頼関係）を構築すること、これは営業の醍醐味だと感じています。これからも「ITセキュリティであればソリトン」とご相談いただけるような関係をお客様と築いていきたいと思っています。

今後の目標を教えてください

より幅広い知識を身に着けるため、ITの資格を3つ以上取得したいです。お客様の期待以上の仕事をするためにも、知識の幅広さは大切と感じています。



技術部

立命館大学 経営学部
国際経営学科卒
北村 英里子 (2016年入社)

主な仕事内容

Cisco社(世界最大級の米国メーカー)の製品を取り扱うエンジニア。EメールシステムやWebセキュリティなどの製品技術を常に学び、導入前の技術的な支援や、システム構築、運用サポートなどを行う。

仕事の幅を広げ、多くの人を動かす力を身につけたい。

ソリトンに入社を決めた理由は？

最先端の「技術力」と、それを活かした「独自性あふれる製品」が多数あると感じたからです。大学では海外ビジネスや会計を学んでいたのですが、たまたま履修したITの授業が面白くて、IT関連の就職先を探していたらソリトンを知りました。先進性がありビジネス領域も幅広く、様々なチャレンジが出来そうな会社だと魅力に感じました。「最先端の取り組みで社会を動かす」、そんなイメージに強く興味が沸きました。

仕事のやりがい/職場の魅力を教えてください

製品のリリース前に自分の提案や修正依頼をした箇所が製品に反映され、その製品をお客様が使っていただくことにやりがいを感じます。Ciscoの開発部隊からリリース前の製品の動作検証テストを依頼されます。テストを通して「こ

うした方がいいのでは？」と提案したことが実際に製品に反映され、世の中の多くのユーザーに利用されることは、非常に貴重で素晴らしい経験だと感じています。時には、来日した彼らと会って製品情報を共有したり一緒に食事をすることもあるので、大学時代に留学して英語を学んだ経験が役に立っているかと思います。

入社して間もない頃は、専門用語が多くて覚えるのが大変でしたが、ソリトンには親切な先輩が多く、困った時にはいつも丁寧に教えてくれました。

今後の目標を教えてください

製品導入前のコンサルティングから構築完了までの一連の流れを経験したいです。一人で対応できる幅を今以上に広げ、コミュニケーション能力や多くの人を動かす力を身につけたいです。

制度と人財育成

働きやすい環境作り

世の中の働き方改革を支えているソリトン。自社でも生産性向上、残業時間の削減に向けた様々な取り組みを行っています。

テレワーク

外出先でも効率的に仕事ができるよう、安全性の高いリモート環境を完備しています。業務上必要なノートPCやスマホも貸与します。



好立地のオフィス

新宿本社は緑豊かな「新宿御苑」の目の前にあります。その他の拠点も主要駅直結もしくは近接に位置し、通勤にも大変便利です。



福利厚生

社員が安心して生活でき、仕事に集中できるよう、様々なサポートを行っています。



所得面のサポート

- ・社会保険完備
(健康保険、厚生年金保険、労災保険、雇用保険)
- ・社員持株会制度
- ・財形貯蓄制度
- ・住宅ローン金利優待
- ・確定拠出年金制度
- ・慶弔見舞金



健康面のサポート

- ・健康診断、人間ドッグ、婦人科検診、インフルエンザ予防接種
- ・提携保養施設
- ・提携スポーツ施設



社内交流の充実

- ・ソリトンバー
ワインセラーの充実したバーが本社にあります。社員同士が語り合う機会も多いです。
- ・クラブ活動
野球、フットサル、ゴルフ、軽音バンド、マラソン、華道などの同好会があります。

教育研修

社員が継続してスキル向上を目指せるよう、「成長機会の提供」と「教育支援の充実」を図っています。



新入社員研修

入社時、および各配属後に必要となる知識習得のための研修を行います。



資格取得支援制度

社員が会社指定の各種資格を取得した際、取得・維持費用を会社が補助します。



研修受講支援制度

社員のスキルアップのために外部教育機関の研修に参加できます。



採用情報

求める人材像

好奇心旺盛な方

誇りとプライドが
持てる仕事をしたい方

新しい技術や製品が
好きな方

募集職種

ソフトウェア開発

製品の要件定義から設計、プログラミング、テストなど

システムエンジニア (SE)

技術支援、システム構築、導入、サポート、トレーニングなど

営業・マーケティング

ITセキュリティ製品、ライブ中継システム製品の販売、パートナー企業への販売支援など

選考プロセス

会社説明会への参加 ・合同説明会及びソリトン社内にて定期的を実施しています。 ・遠方の学生に対しては、1日の来社で選考を実施することも可能です。	書類審査 履歴書、成績証明書、卒業見込書提出 筆記試験 (45分) 学力テスト、時事問題など 1次面接 人事担当者との面接	役員面接 社長及び役員幹部との面接	内定 内定証書発行 (10月以降)
会社説明会への参加 ▶	1次選考 ▶	2次選考 ▶	内定

RECRUITMENT



株式会社 ソリトンシステムズ

〒160-0022

東京都新宿区新宿2-4-3

TEL 03-5360-3833 (採用窓口)

<https://www.soliton.co.jp/>

Recruit-1910A